

Bewerben Sie sich jetzt und werden Sie Teil unseres Teams!



Seit über 75 Jahren entwickelt und produziert das Unternehmen Revox hochwertige Audioprodukte und vertreibt diese weltweit. Revox ist fokussiert auf den Verkauf von den Audioprodukten weltweit. Die Audioprodukte finden vor allem Anwendung im gehobenen Bereich von Privathäusern, Wohnungen und inhabergeführten Hotels. Die Produkte sind technisch anspruchsvoll und werden oft in Gebäudesteuerungen (KNX und andere) integriert.

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir eine/n

Exportverantwortlichen (m/w/d), Vollzeit

Tätigkeit:

Der Stelleninhaber ist der Hauptansprechpartner für die Kunden im Export. Die Kundenbetreuung wird einerseits durch eine Unterstützung der Kunden im Markt und Online erfolgen.

- Ausbau der Distribution International für die Bereiche Analog Musik, Projektgeschäft und Musikvertrieb
- Pflege und Betreuung der bestehenden Kundschaft (Distributoren)
- Technische Unterstützung der Kunden bei der Umsetzung von Projekten
- Pflege und Ausbau der bestehenden Kooperationen mit anderen Firmen

Profil:

- Technische Ausbildung oder hohes technisches Interesse
- Einige Jahre erfolgreiche Verkaufspraxis in einer technischen Industrie
- Betriebswirtschaftliches Verständnis / Verkaufsflair
- Hoher Eigenantrieb
- Der Wille, sich kontinuierlich technisch verkäuferisch weiterzubilden, wird vorausgesetzt
- Freude an der selbständigen Gestaltung und Umsetzung der Verkaufsstrategie
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse in Wort und Schrift, andere Sprachen wünschenswert
- Reisebereitschaft (ca. 30%)

Vorteile:

- Eine moderne zeitgerechte Anstellung
- Sehr selbständiges Arbeiten im Team Revox
- Gewissenhafte Einführung in Ihr neues Aufgabengebiet
- Ein kollegiales und dynamisches Umfeld

Fühlen Sie sich angesprochen? Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen, vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins ausschließlich per E-Mail an: