


**Bewerben Sie sich jetzt und werden Sie Teil unseres Teams!**



Die Revox Group ist ein innovatives, mittelständiges Unternehmen mit über 75 Jahren Tradition in der Herstellung hochwertiger und einzigartig modular aufgebauter Audio- und Multiroom-Systeme sowie Lautsprecher im Premium Segment und verfügt über ein weltweites Vertriebsnetz. Die Revox Group macht Unterhaltung mit ihren Marken Revox «Studio Sound Quality» und purSonic «Innovations in Sound» zu einem faszinierenden Erlebnis.

In Deutschland ist die Revox Deutschland GmbH zuständig für den Vertrieb dieser hochwertigen Produkte.

Zur Verstärkung unseres Audio Außendienst Teams suchen wir für verschiedene Regionen eine/n

## **Handelsvertretung für die Marken Revox und purSonic**

### **Tätigkeit:**

- Betreuung und regelmäßiger Besuch von bestehenden und neu zu gewinnenden Fachhandelspartnern
- Ausbau und Intensivierung bestehender Kundenbeziehungen
- Akquise von neu zu gewinnenden Fachhandelspartnern
- Erster Ansprechpartner für den Fachhandel bei Fragestellungen jeglicher Art und insbesondere auch für den First Level Support im Verkaufsgebiet
- Sicherstellung, dass die Verkaufspartner und Multiplikatoren die aktuellen Produkt- und Marketinginformationen erhalten, verstehen und einsetzen
- Planung und Beratung der Händler über Sortiment und Verkaufsaktivitäten
- Selbstständige Durchführung von Jahresgesprächen mit den Händlern inklusive Definition der Umsatzziele
- Forecast Analyse bei den Händlern
- Reporting und Planung der Vertriebsaktivitäten im Verkaufsgebiet mit der Vertriebsleitung

### **Profil:**

- Technische Kenntnisse in den Bereichen High-End HiFi, Audio, Multimedia
- Selbstständiges Organisieren und Planen der Kundenbesuche
- Sehr gute Beziehungen zu stationärem Handel und entsprechend gut vernetzt
- Dynamische, teamorientierte und belastbare Persönlichkeit mit Bereitschaft sich permanent in den relevanten Bereichen weiterzubilden
- Zuvorkommender und kompetenter Kundenservice gegenüber unseren Fachhändlern, Interessenten und Endkunden
- Angenehme Umgangsformen und Freude am Kontakt mit Kunden
- Affinität zu hochwertigen und exklusiven Audio- und Videoprodukten
- Selbstständiges und zielorientiertes Arbeiten mit hoher Reisetätigkeit im definierten Verkaufsgebiet
- Sehr gute Deutsch-Kenntnisse, mündlich und schriftlich. Englisch-Kenntnisse sind von Vorteil

### **Vorteile:**

- Ein innovatives Unternehmen mit sehr moderner Arbeitsumgebung
- Interessante und abwechslungsreiche Tätigkeit in einem engagierten Team
- Attraktive Provision
- Gewissenhafte Einführung in Ihr neues Aufgabengebiet
- Übernahme bereits autorisierter Fachhandelspartner
- Ein kollegiales und dynamisches Umfeld

**Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen, vollständigen Bewerbungsunterlagen unter Angabe Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins ausschließlich per E-Mail an:**